



# WEBINAR

Martedì 13 Giugno 2023, ore 10:00 - 12:30

## B2B: come vendere ad altre imprese

Grossisti, distributori, imprese e professionisti che offrono servizi alle imprese non vendono ai consumatori finali ma a buyer di altre imprese.

Come cambia il rapporto tra fornitore e cliente?

**10:00** Introduzione

**10:15** Essere competitivi nella vendita ad altre aziende

*Gianluca Celli*, Founder - Strategia PMI

**11:15** Le certificazioni come leva di marketing

*Rudy Zanchi*, Founder - Rete d'Impresa ALL IN ONE Group

*Natascia Masi*, Uniter - Confcommercio

**11:45** Casi Aziendali

**12:15** Q&A

[ISCRIVITI](#)



**CONFCOMMERCIO**  
IMPRESE PER L'ITALIA



**ASSEPRIM**  
FEDERAZIONE NAZIONALE SERVIZI  
PROFESSIONALI PER LE IMPRESE

**ASSOFERMET**



FEDERAZIONE NAZIONALE DEGLI OPERATORI ALL'INGROSSO  
AGRO-FLORO-ITTICO-ALIMENTARI



CONFCOMMERCIO  
IMPRESE PER L'ITALIA



FEDERAZIONE NAZIONALE  
GROSSISTI DISTRIBUTORI  
DI MATERIALE ELETTRICO



**CONFCOMMERCIO**  
IMPRESE PER L'ITALIA

PROFESSIONI