Digital Transformation: istruzioni per l'uso







L'impatto della Digital Transformation sui modelli organizzativi

Andrea Del Monte

Milano, 14 marzo 2019



















Digital Transformation

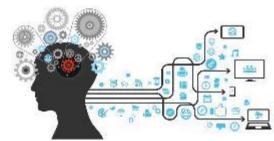












Machine Learning











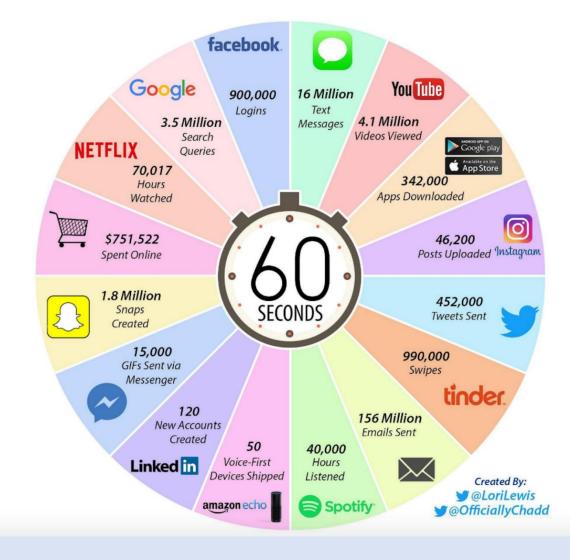








Cosa succede in un «internet minute».....













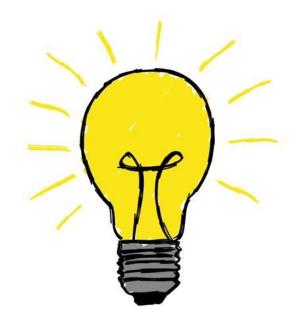








Digital Transformation



"Having a Digital Strategy will soon look ridiculous as having an electricity strategy»

K. Boycott - CEO Asthma UK





















Digital Transformation

Lucia Adams - Google startup mentor luciaadams.com



"Digital is 10% tech and 90% human....

Organizations talk about digital as if it is 90% tech and 10% human."











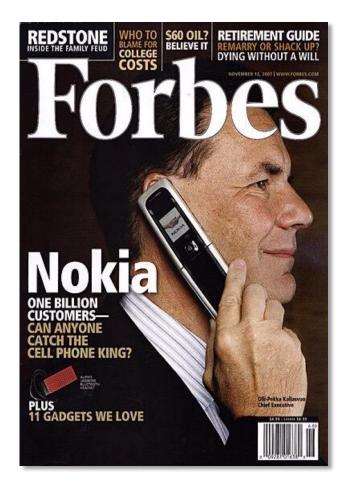








La tecnologia non è sufficiente



12 novembre 2007

Circa 11 anni fa, la rivista americana *Forbes* pubblicava in copertina l'allora CEO di Nokia (Olli-Pekka Kallasvuo) al telefono con un cellulare Nokia.

Nel titolo in prima pagina si legge:

"Nokia, one billion Customers – Can anyone catch the cell phone King?"











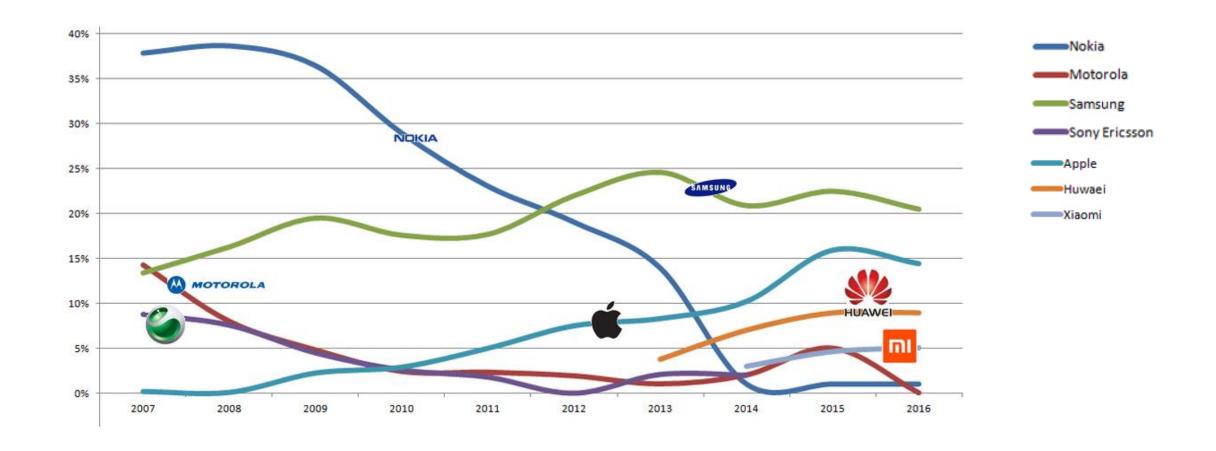








La tecnologia non è sufficiente













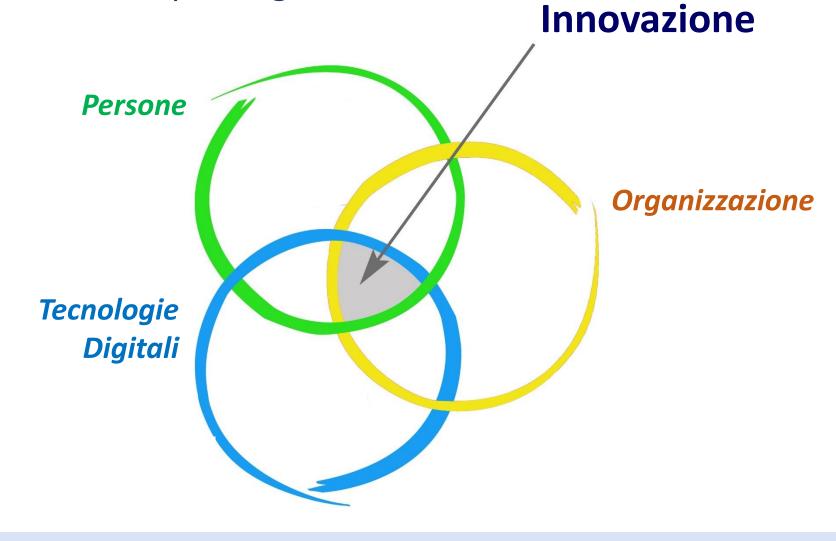








Digital Transformation – quali ingredienti?





















La tecnologia non è sufficiente percambiare e innovare





Dollar Shave Club è un'azienda che vende rasoi economici da uomo tramite il web e li spedisce direttamente a casa del cliente.















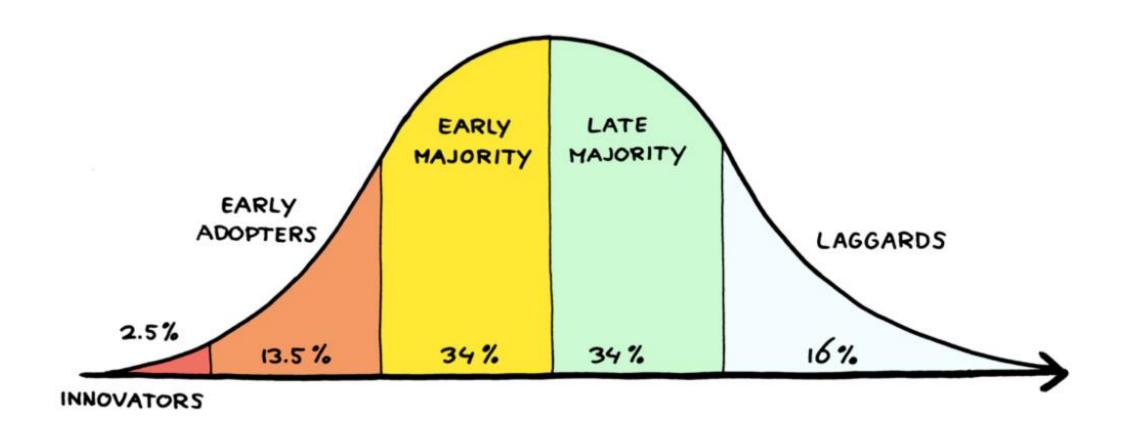








Digital Transformation – velocità e nuovi modelli













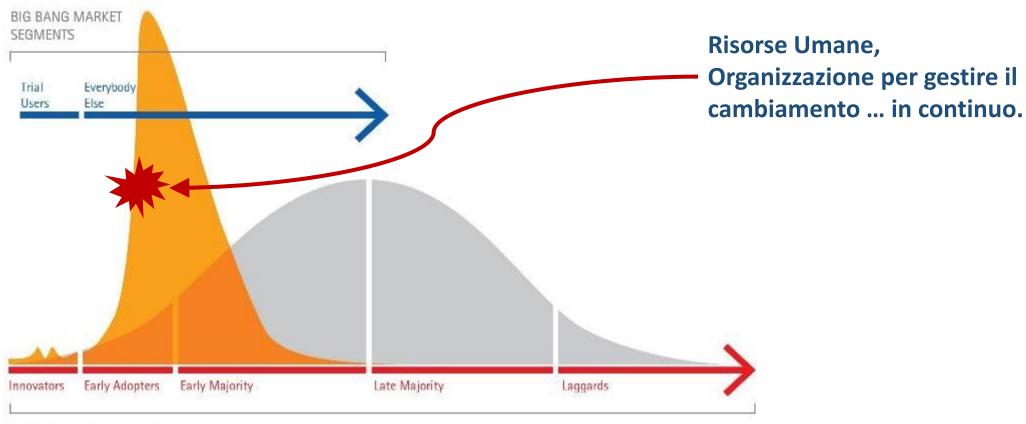








Digital Transformation – velocità e nuovi modelli



ROGERS'S MARKET SEGMENTS

Fonte: Big Bang Disruption – L. Downes & P. Nunes



















Fattori di successo del cambiamento



Velocità (speed) – muoversi e adattarsi rapidamente.



Scalabilità (scale) – pensare al prodotto/servizio in modo che sia facilmente adattabile alle nuove esigenze.



Valore (value) – ricercare e sperimentare... ma senza perdere di vista il valore per il business.





















Fattori di successo del cambiamento











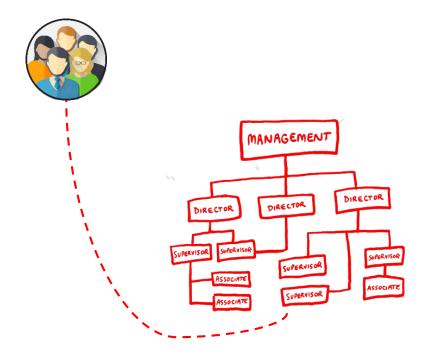














Non più basato sull'autorità formale (gerarchia funzionale), ma sulla **responsabilità**, il **coinvolgimento** e il **consenso** oltre alla conoscenza e la focalizzazione sui problemi (pull based authority).







































Ambidestrismo Exploitation & Exploration Ricercare valore **Produrre valore**























Exploitation & Exploration Richiedono stili differenti di management



Exploration – per ricercare valore occorre: flessibilità, strutture multidisciplinari e decentrate, «rompere» le regole, autonomia nelle scelte e accettazione dei rischi.



Exploitation – per **produrre valore** occorre: obiettivi e ROI a breve termine, seguire le regole, standardizzare, centralizzare e orientare le risorse all'efficienza.

Passare da un modello all'altro non è facile: si tende a preservare quello che è stato il successo di ieri, rispetto all'incertezza del «nuovo».





















Il bilanciamento 50% e 50% non è necessariamente quello corretto. Occorre analizzare il contesto, capire cosa fare e accettare il cambiamento continuo.

compito del management → INDIRIZZARE E MODULARE



















- Maggiore iniziativa
- Maggiore flessibilità
- Maggiore **livello di competenza** (imparare dagli errori)
- Maggiore collegialità e riduzione dei «giochi competitivi»
- Maggiore lealtà













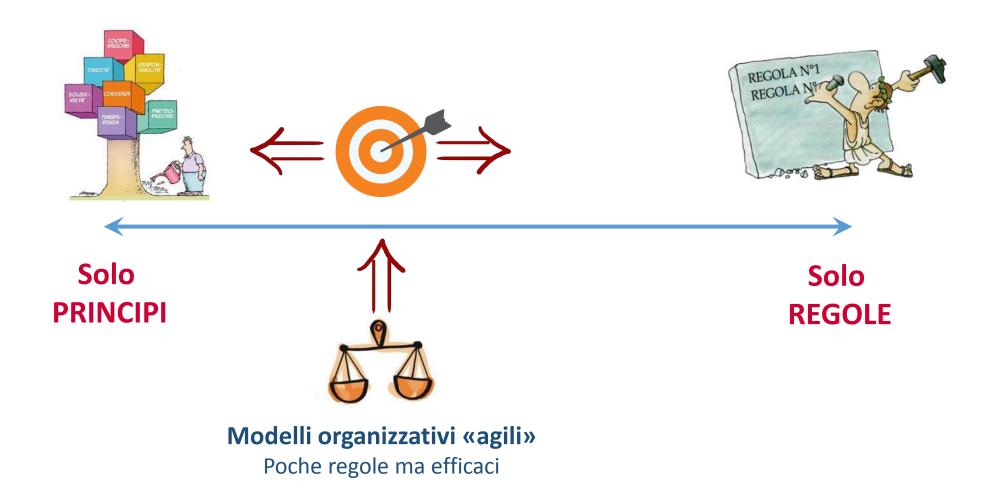








Modelli organizzativi e metodi



















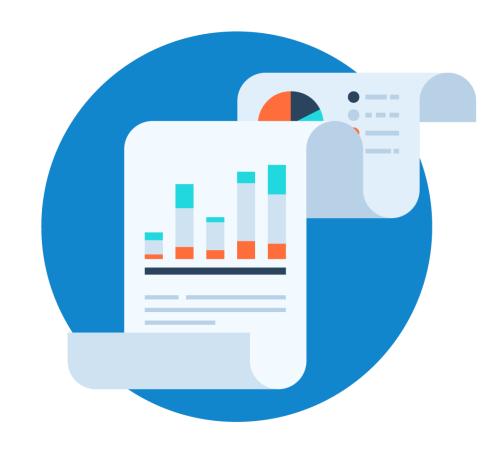




Organizzazioni «agili»

Capire il contesto... ad esempio:

- dinamismo del settore
- rischi
- competitor
- digital maturity
- strategia e obiettivi
- gap verso obiettivi











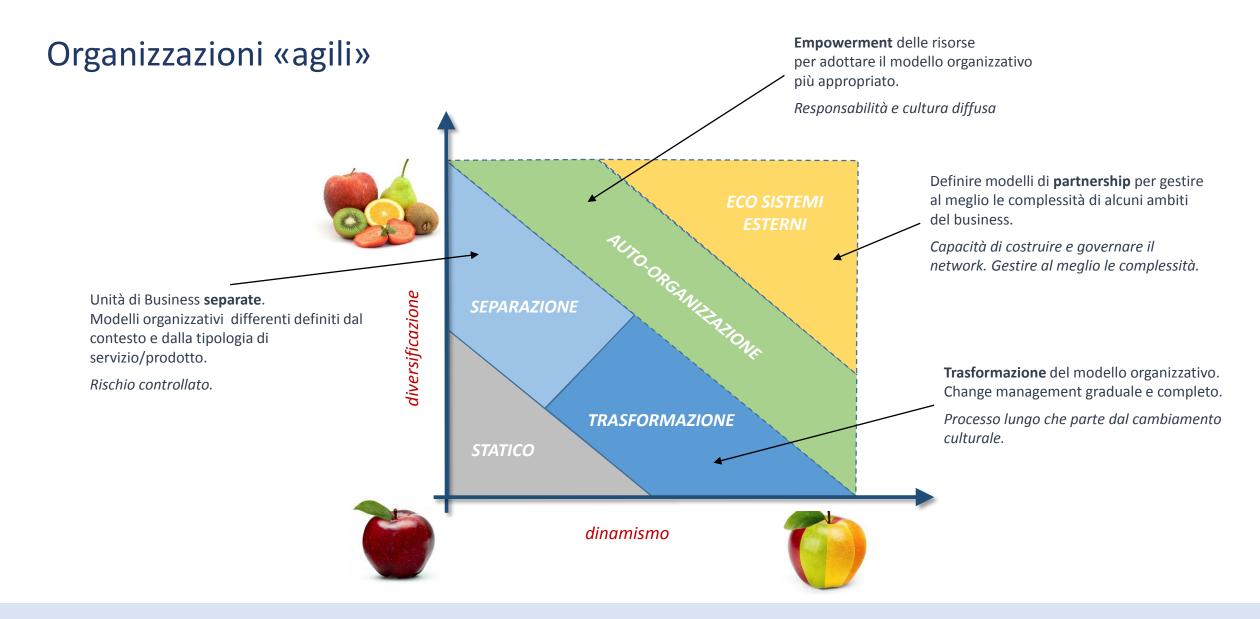






























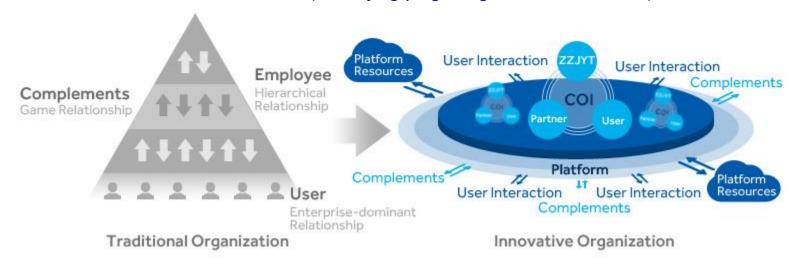


Fondata nel 1984, azienda cinese di elettrodomestici.

Nel 2003 3,1% market share → nel 2012 9,6% con \$26 billion di revenue **80.000** persone

PORTARE LE DECISIONI AL LIVELLO DI CHI LAVORA

Più di 2.000 ZZJYT (zi zhu jing ying ti = gestione autonoma)



Tradizionalmente organizzata per dipartimenti

Dynamic network: ecosystems of platform organization

Team autonomi e auto-organizzati che svolgono molteplici ruoli, ognuno responsabile di perdite e profitti. L'innovazione è incoraggiata dall'apertura verso l'esterno (partner, clienti, fornitori, ...). Le nuove idee vengono decise attraverso una votazione....























Buurtzorg = «assistenza di quartiere». Azienda olandese di healthcare

Fondata da Jos de Bock (ex infermiere) nel 2007, ha iniziato con 1 team e 4 infermieri. Oggi sono in 8.000 in 800 team.

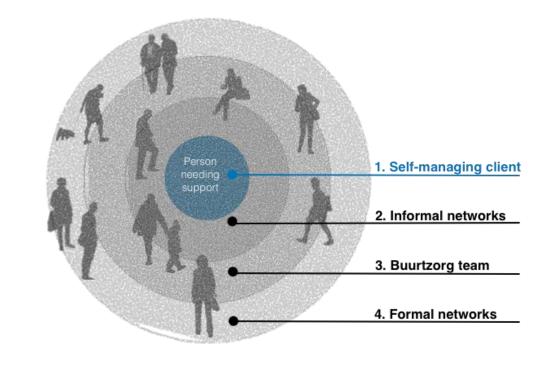
260MI di fatturato.

Da grande organizzazione a organizzazione per piccolo gruppi

10-12 infermieri per 50 pazienti Gruppi auto-gestiti senza capo (solo coach).

Buurtzorg fornisce coaching, strumenti e formazione tra i quali → «Metodi di Dialogo per trovare soluzioni»; «Metodi di ascolto», ...

Solo 45 persone di staff e 15 coaches. 0 manager

























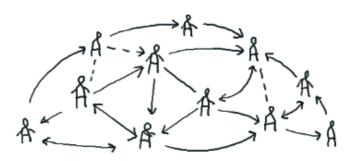
Fondata nel 1984, azienda USA per la lavorazione e trasformazione del pomodoro \$700 million di revenue

400 persone (colleghi) \rightarrow 2.400 persone in alta stagione

SELF - MANAGEMENT

CLOU = Colleague Letter of Understanding (*lettera d'intesa con il collega* come metodo diretto ed esplicito per la definizione dei ruoli e la risoluzioni dei conflitti)

- → **Aspetti culturali: responsabilità** rispetto ai reciproci impegni; **rispetto** dei colleghi; maturità.
- → **Visione d'insieme**; andamento regolato dalla *peer pressure* e non dal «giudizio» dei manager



MORNING STAR: A MARKETPLACE OF MUTUAL ACCOUNTABILITY











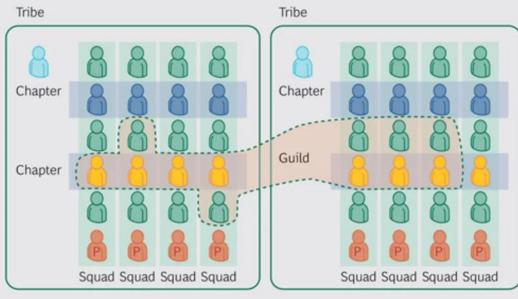












SQUAD

- · The primary working unit
- · Self-organizing and autonomous
- · Long-term mission

TRIBE

- · A collection of squads that work on related areas to solve a specific business problem
- · Tribes support squads

CHAPTER

- · A group of people with similar competencies across squads
- · Responsibility for personnel development and training

GUILD

· An interest group that anyone can join

Source: Spotify.











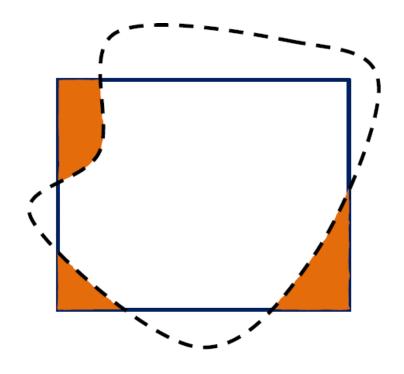








Modelli organizzativi «agili»: team auto-gestiti



"An organizational model in which employees have complete freedom and responsibility to take actions that they, not their bosses, decide are best."



















I principi ispiratori del Manifesto Agile

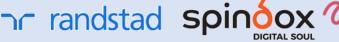
- Soddisfare le **esigenze del cliente**
- Accettazione dei **change di progetto** come normali accadimenti
- Rilasciare prodotti/servizi funzionanti, anche parziali, frequentemente
- Far lavorare a **strettissimo contatto** i tecnici, gli ingegneri e le persone vicine **al business**
- Puntare all'eccellenza tecnica, di design e di qualità
- Essere **motivati** e motivare il team
- Preferire **comunicazioni dirette** (face-to-face)
- Ritmi lavorativi **sostenibili**
- **Semplicità** a 360°
- Retrospezione dell'operato e miglioramento continuo (PDCA)























I principi ispiratori del Manifesto Agile

Parte del contratto Flessibile

Approccio Tradizionale (Waterfall)

Scope Costi Tempo DBINEN NAJqDBINEN Flessibile **NALUE** Costi Tempo Scope

Il piano definisce obiettivi (scope) e impone percorsi "rigidi".

Perdita del focus che, nel frattempo, potrebbe essere cambiato.

Lo "scope" **può cambiare** e il progetto di implementazione deve accettare e seguire i cambiamenti, pur nel rispetto dei costi e del tempi.

Approccio Agile























16 milioni di utenti attivi 8 milioni di transazioni alla settimana **TEST & LEARN SCALABILITA'**

Da semplice «catalogo prodotti» a «order and pay»

...rendere disponibile la propria piattaforma di Mobile Payment a terze parti.





















Digital Transformation – quali ingredienti?

Innovazione

Nuovi skill Apprendimento continuo

Persone

Leadership: coaching del cambiamento

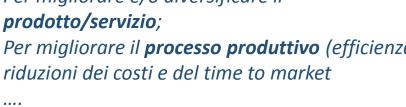
Tecnologie Digitali

Per migliorare e/o diversificare il prodotto/servizio;

Per migliorare il **processo produttivo** (efficienza,



Flessibile Rapida nel cambiamento Ambiente «nutriente»

















































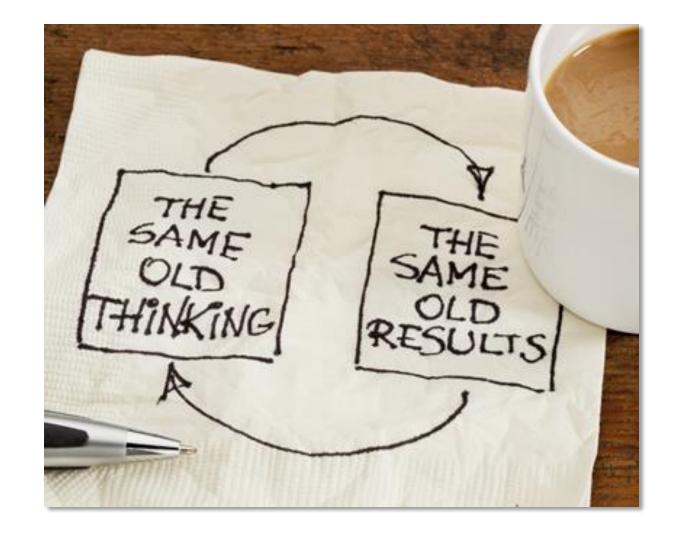






























GRAZIE!

www.praxi.praxi

andrea.delmonte@praxi.praxi

















