smau _

MILANO 25-27 OTTOBRE 2016

L'innovazione nella comunicazione. Content marketing, branded content

e storytelling di marca per una

maggiore efficacia.

Shahin Javidi
CEO brandstories

fieramilanocity









Industria della comunicazione:

Catena di valore lineare





[will follow the rules I will tollow the rule will follow the rules I will follow the rule: I will follow the rules I will follow the rule I will v the rule: will follow the rules I whe rule I will follow the rules ow the rul I will follow the rules w the rule will follow the rules e rules will follow the rules he rule I will follow the rules rule: will follow the rules he rule I will follow the rules he rules will follow the rules



Regole generali:

un solo soggetto supporta tutti i costi

sta in piedi fin tanto che i benefici economici percepiti dal soggetto che ne sostiene i costi sono maggiori o uguali ai costi sostenuti





Nello specifico della comunicazione:

sono le aziende (gli inserzionisti) a supportare tutti i costi del sistema

il vecchio modello ha prosperato fino a quando i costi sono stati inferiori ai benefici economici dei frammenti di attenzione degli individui, percepiti dagli inserzionisti







Le ragioni della crisi del vecchio modello:

abbondanza di offerta di contenuti

superamento delle asimmetrie tra chi produce e chi fruisce contenuti

disintermediazione







Cosa hanno in comune queste cause?

- # derivanti, dipendenti o enfatizzate dalla tecnologia
- # strutturali e non congiunturali
- # convergono verso un impegno diretto dei brand nella produzione di contenuti







Dove andiamo?

Come si calcola l'efficacia di una comunicazione?

Efficacia della comunicazione

Affinità del contenuto con chi comunica

×

Rilevanza del contenuto per chi ascolta







PUBBLICITA'

?

ALTA

Affinità del contenuto con chi comunica

X

BASSA

Rilevanza del contenuto per chi ascolta







SPONSORIZZAZIONE

?

BASSA

Affinità del contenuto con chi comunica

X

ALTA

Rilevanza del contenuto per chi ascolta







BRANDED ENTERTAINMENT

ALTA

Efficacia della comunicazione

ALTA

Affinità del contenuto con chi comunica

X

ALTA

Rilevanza del contenuto per chi ascolta





Non è la fine della pubblicità

Però... i brand di successo non possono accontentarsi di essere semplicemente "associati" a contenuti altrui, tramite la pubblicità, la sponsorizzazione e il product placement, ma vogliono essere parte della storia, narratori dei propri racconti.

Quando i racconti di brand vengono percepiti come vero contenuto e vero intrattenimento da parte del pubblico, si stabilisce con loro un legame forte e duraturo.





"Branded Content Is Here To Stay"

Storytelling: The Current State of Branded Content *

BRANDED CONTENT VS. PUBBLICITÀ

RICORDO DEL BRAND: +59%

INTENZIONE D'ACQUISTO: +9%

BRAND FAVOURABILITY: +7%

INTERESSE per la marca: il pubblico esposto

a branded content è del 14% più propenso a

cercare in futuro informazioni sul brand



* Studio Forbes, IPG Media Lab, Newhouse Syracuse University del 23 settembre 2016



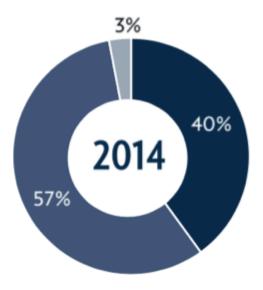
fieramilanocity



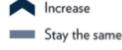


Forbes

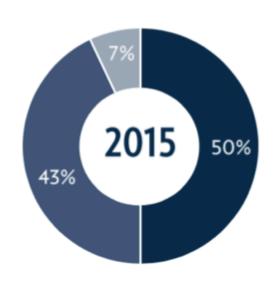
Spend on Branded Content is Increasing



Change in Their Company's Content Marketing Budget According to US Marketers







Source: eMarketer, SkilledUp, "Content Marketing: Marketers New #1 Engagement Tool," 2015





Anche in Italia*

- # 49,4% ha investito in branded content e ripeterà l'esperienza l'anno prossimo
- # 18% non ha ancora provato ma sta progettando di farlo prossimo anno
- # 24% non è interessato oppure rimasto scottato da prime esperienze negative e non ripeterà prossimo anno
- # 8,6% non sa, non conosce

^{*} Sondaggio realizzato da BrandNews grazie a Toluna QuickSurveys interviste a 400 marketer tra AD, DG, Dir Mrketing, Comunicazione, media, amministrazione e controllo etc.



fieramilanocity



CONCLUSIONI

- # branded entertainment is here to stay (non è una moda)
- # rappresenta un profondo cambiamento di paradigma nella comunicazione d'impresa (non è una nuova partita ma un nuovo gioco con nuovi campi e nuove regole)
- # richiede nuove/diverse professionalità e nuovi player al vostro fianco
- # un vero progetto di branded entertainment deve avere molta affinità con il brand, altrimenti si tratta di una sponsorizzazione





Chi siamo: brandstories

brandstories è una realtà specializzata in narrazione d'impresa.

Affianca i clienti nelle loro strategie di **content marketing** e nella realizzazione di progetti di **Branded Entertainment** dalla A alla Z: dall'ideazione creativa alla produzione esecutiva, dalla distribuzione di contenuti all'organizzazione di iniziative online e di eventi live per la loro promozione.

Si rivolge a tutte le aziende che **non si accontentano** di essere associate a contenuti altrui attraverso pubblicità, product placement o sponsorizzazioni, ma **vogliono prendere parte alla narrazione**, dare vita a storie originali e avvincenti, per **emozionare**, **informare e intrattenere**.





Chi siamo: brandstories

I progetti di brandstories, costruiti su misura sulle specifiche sfide di business dell'azienda, sono:

- iniziative social e digital
- programmi TV e Radio, pensati per uno o più Canali
- contenuti audio/video e podcast per Internet e per i social network
- video corporate per una narrazione di qualità rivolta agli stakeholder di imprese b2b, associazioni, gruppi industriali, pubbliche amministrazioni
- progetti di storytelling per la comunicazione interna





Thank you

brandstories

www.brandstories.it Via Copernico, 38 20125 Milano +39 02 92852218 info@brandstories.it





